

“Vaig canviar de gestor perquè em va dir que no fes el projecte”

S.s.

🕒 2 min



BARCELONA El Jens Wiegand és alemany però fa 17 anys que viu a Catalunya. Parla un català perfecte, i l'any 2008 va obrir la seva pròpia agència de viatges a Olot. Rumbo 66 ofereix rutes en motocicleta pels Estats Units: des de la famosa Ruta 66 fins a viatges pels deserts d'Arizona. També n'organitza pel Dakar, Austràlia o el Canadà. Ell n'és l'únic treballador. “Vaig canviar de gestor perquè em va dir que era millor que no fes el projecte”. El 2011 encara va ser un bon any, però a partir del 2012 va començar a notar la crisi. El fet de tenir una empresa tan reduïda i especialitzada, però, li va permetre tirar endavant. “Si no t'especialitza és impossible competir amb les grans. No pots oferir els preus més baixos del mercat, però sí la teva experiència”, reflexiona.

En el seu cas, el Jens ha recorregut diverses vegades les rutes que promociona, i això li permet planejar-ho tot fins al mínim detall. “El típic error de la persona que s'organitza aquest tipus de viatge pel seu compte és que calcula molt malament les distàncies”, diu l'empresari, que afirma que sovint els viatgers “es troben amb molts problemes que no s'esperen”. Aquí és on ell ha decidit aportar el valor afegit: “Hi ha moltes qüestions que s'escapen a qui no ha fet mai aquestes rutes, com ara les benzineres, que funcionen molt diferent”. Abans de començar detalls que els poden xocar. “Intento educar-los al màxim”, explica.

El seu perfil de client són els clàssics *motards* que ja tenen els fills fora de casa, les parelles que van de viatge de noces i els homes separats.

“El motiu? Volen gaudir de la llibertat recuperada”, assegura.

No hi ha comentaris. Sigues el primer a comentar aquest contingut.

🗨️ COMENTA